

Nitrobox für Mobilitätsanbieter

Bedarfsorientierte Mobilitätsdienste anbieten und neue Einnahmequellen erschließen

In einer Welt, in der Kundenzentrierung immer wichtiger wird, entwickeln sich neue Mobilitätskonzepte, die durch digitale Technologien weiter beschleunigt werden. Nutzung wird wichtiger als Besitz und soziale Verantwortung befähigt die Umsetzung von Sharing-Modellen. Komfort spielt eine zentrale Rolle. Flexible On-Demand-Mobilitätsdienste, die perfekt zum Lebensstil der Kunden passen, sind daher gefragter denn je.

Erfahren Sie, wie Nitrobox Sie dabei unterstützen kann, Ihre Innovationskraft zu maximieren und neue digitale Mobilitätsdienste innerhalb weniger Wochen zu monetarisieren.

Digitale Services für intelligente Mobilität

Wenn Autos sich fast wie Smartphones digital erweitern lassen und sich auf die individuellen Bedürfnisse von Kunden fokussieren, wird eine Veränderung des Geschäfts erforderlich. Automobilunternehmen müssen sich vom Hersteller zum Mobilitätsanbieter wandeln, neue digitale Geschäftsmodelle entwickeln und über alle Abteilungen hinweg verschiedenste Herausforderungen meistern.

Genau hier setzt Nitrobox an und ermöglicht es, komplexe digitale Geschäftsmodelle schnell und einfach zu monetarisieren:

- **Wiederkehrende Services**, z. B. Abonnements, Connect-Services
- **Nutzungsbasierte Dienste**, z. B. km- oder zeitbasiertes Carsharing
- **Einmalkäufe**, z. B. Wallboxen, Ersatzteile oder Autos
- **Hybride Modelle**, z. B. elektrische Ladedienste
- **Mehrwertdienste**, z. B. Concierge-Service oder Reinigung
- **Marktplatzmodelle mit Provisionen für Partner**, z. B. Händler oder Lieferanten



Kundenzentrierte Mobilitätsdienste

Nitrobox bietet alle Order-to-Cash- und Partner-to-Pay-Funktionen in einer zentralen Plattform.

Die smarte Nitrobox SaaS-Lösung ermöglicht es Ihnen, Ihre individuellen Geschäftsmodelle für Mobilitätsdienstleistungen zu verwalten, wie z.B.:

- Carsharing
- Auto-Abonnements
- Connect-Services
- Online-Autoverkauf
- Elektrische Ladedienste
- Digitales Parken
- Datenpakete

Flexible Orchestrierung Ihres Order-to-Cash Prozesses



- Vertragsmanagement und Abrechnung gegenüber Mobilitätsnutzern
- Berechnung von verkaufsseitigen Provisionen und Gebühren



- Digitale Bezahlmethoden verarbeiten, Rechnungen und Gutschriften in verschiedenen Sprachen und Währungen erstellen
- Internationale Steuern und Geschäftslogik anwenden



- Verwalten von Zahlungen, z.B. Auslösen von Zahlungseinzug und Auszahlungen
- Abrechnungsdaten von PSPs abrufen und automatisierte Zahlungsbuchungen



- Buchungen nach individuell modellierten Geschäftsregeln
- Erstellung von Finanzreportings und Übergabe an das Hauptbuch

„Wir entwickeln gemeinsam mit Nitrobox die notwendige Finanzarchitektur, um verschiedene Abrechnungsmodelle für Porsche Connect und Smart-Mobility-Dienste anbieten zu können: von zeit- oder volumenbasierten Ansätzen bis hin zu Abonnements. Neben den flexiblen Anpassungs- und Integrationsmöglichkeiten der Plattform hat uns vor allem auch das Team von Nitrobox mit seiner visionären Ausrichtung überzeugt.“

Stefan Zerweck, COO Porsche Digital



So einfach geht Monetarisierung von Mobilitätsdiensten mit Nitrobox

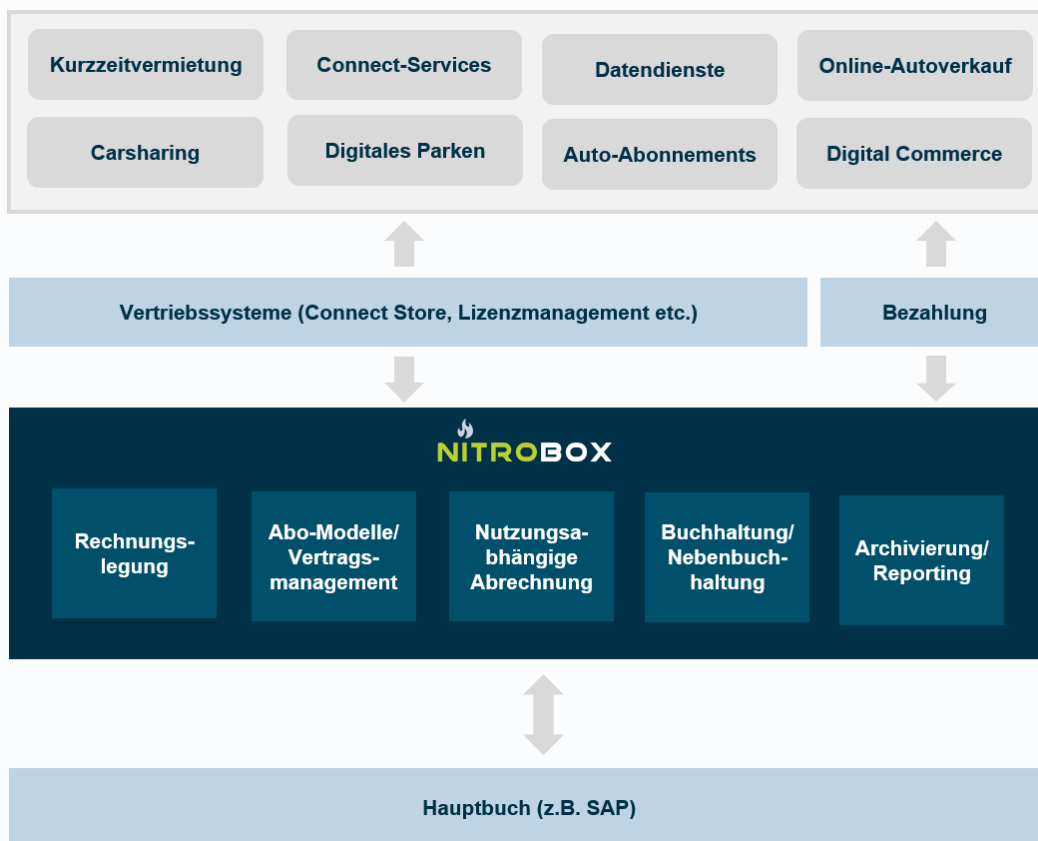
Eine zentrale Plattform für agile und automatisierte Abrechnungsprozesse

Bei der Entwicklung neuer digitaler Mobilitäts-Geschäftsmodelle werden bestehende (Legacy-) ERP-Systeme schnell zum Show-Stopper. Anstelle von dringend benötigter Agilität, Flexibilität und Skalierbarkeit sehen sich Automobilunternehmen langwierigen IT-Projekten gegenüber. An dieser Stelle kommt die Nitrobox Plattform ins Spiel. Als smarte Cloud-Software-Lösung (SaaS) ermöglicht sie es Unternehmen, anspruchsvolle Monetarisierungsmodelle wie Pay-per-Use oder On Demand schnell und einfach umzusetzen – in Echtzeit und an jeden Markt anpassbar.

Mit Nitrobox bestehende Legacy-IT schnell und einfach erweitern

Die Nitrobox Agile Monetization Plattform kann problemlos in bestehende Backend-Systeme wie SAP integriert werden, so dass Automobilunternehmen ihre neuen Monetarisierungsstrategien innerhalb weniger Wochen einführen können.

Unbegrenzte Monetarisierungsstrategien, konvergente Rechnungsstellung und Zahlungsautomatisierung sind nur drei von vielen Funktionen, die in dieser intelligenten Plattform kombiniert werden. Nitrobox ist schnell, zuverlässig, sicher und ermöglicht es Unternehmen, die Probleme unflexibler Backend-Systeme schnell und einfach zu überwinden.



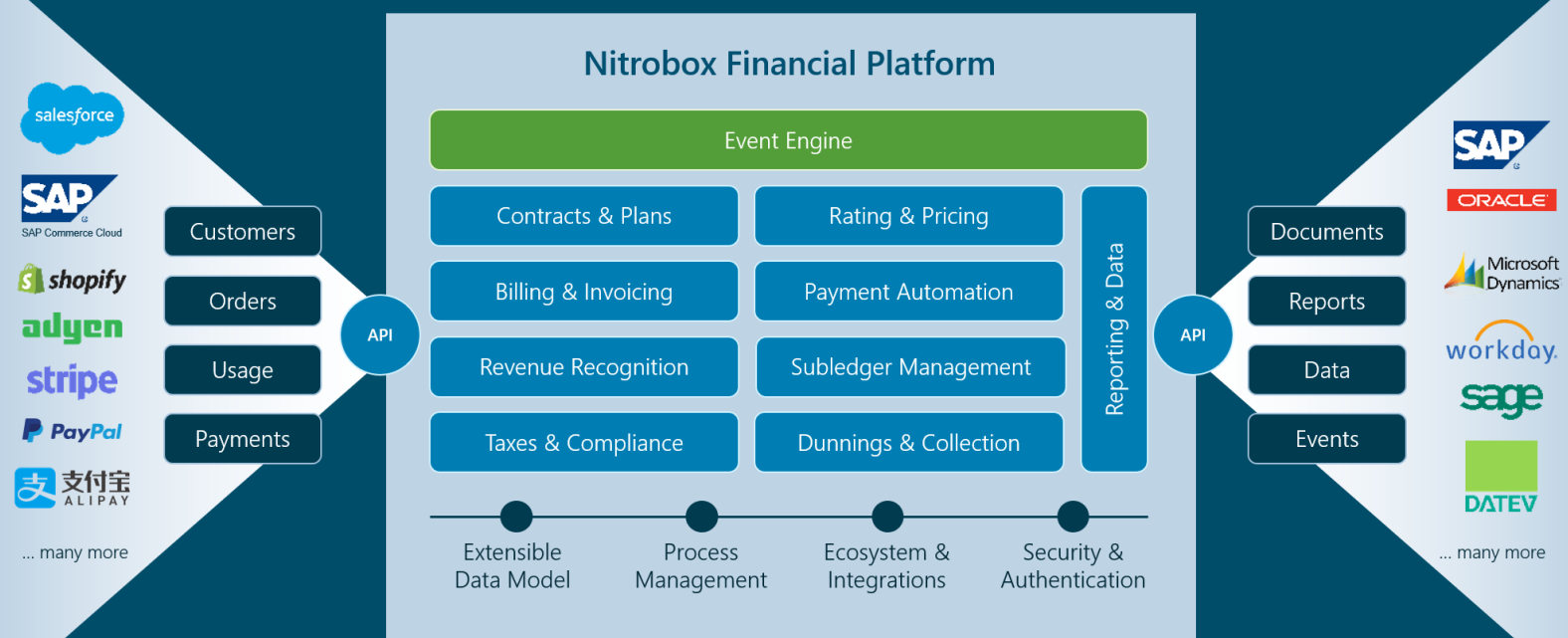
Kurz erklärt: On-Demand Mobilitäts-Geschäftsmodelle mit Nitrobox monetarisieren

Nitrobox kann man als smartes Nebenbuch betrachten. Es managt, fakturiert und bucht alle Finanzprozesse und orchestriert alle finanziellen Interaktionen zwischen Käufern, Partnern und Zahlungsanbietern.

- Eine Plattform für multiple Geschäftsmodelle
- Niedrige Transaktionskosten
- Schnelle Time-to-Market
- Globale Abdeckung

Anschließend übergibt Nitrobox das fertige Finanzreporting an das Hauptbuch des Automobil- bzw. Mobilitäts-Unternehmens. Die Nitrobox Lösung lässt sich schnell und einfach via API in bestehende ERP- oder Backend-Systeme wie SAP integrieren. So lassen sich Mobilitäts-Monetarisierungsstrategien innerhalb weniger Wochen realisieren und an den Markt bringen.

Nitrobox Services und Capabilities im Überblick



Effizienzsteigerung von Abrechnungsprozessen bis zu

85%

Verkürzung der Time-to-Revenue auf

6 Wochen

Erhöhung der Unternehmensagilität

10x

Reduzierung des TCO bis zu

70%

Kernfunktionen der Nitrobox



Einzigartiges Produkt

das bei der Einrichtung und Automatisierung von Monetarisierungsprozessen unbegrenzte Flexibilität und hohe Skalierbarkeit ermöglicht.



Monetarisierungsstrategie

mit unbegrenzten Optionen: Abonnements, nutzungs-basiert, einmalig oder hybrid. Änderungen in Echtzeit und innerhalb von Minuten bereitgestellt.



Automatische Buchung

und Abgrenzung von Umsätzen inkl. Zahlungen, Rabatten, Erstattungen und Gutscheinen. Verwaltung von Nebenbüchern, Debitoren, Konten und Finanzberichten.



Vertragsmanagement

von der Erstellung bis zur Erfüllung. Änderungen in Echtzeit und Verwaltung des gesamten Prozesses in einer zentralen Plattform.



Konvergente Abrechnung

in jeder Sprache, Währung und Layout. Verbindung aller Arten von Daten für Nutzungsbewertung und dynamische Preisgestaltung.



Zahlungsautomatisierung

Integration jeglicher Zahlungsanbieter und Bankkonten. Automatisierte Verarbeitung von Gebühren, Erstattungen und Abrechnungen.

Let's talk:

+49 (0)40 605 906 330 (DE) ▪ +44 20 39 66 13 02 (UK) ▪ +1 929 356 25 12 (US)
sales@nitrobox.com ▪ www.nitrobox.com

[Schedule your Nitrobox demo](#)

